



Kenmerkend voor de afdeling Inside Sales van Kannegieter is de diversiteit in persoonlijkheden met als grote gemeenschappelijke deler: SAMEN alles voor de KLANT! Vanuit deze rol wordt verwacht dat je meedenkt in het uitbrengen van offertes voor infrastructurele ICT netwerken in gebouwen.

medewerker Inside Sales (fulltime)

Waar bestaan je dagelijkse werkzaamheden uit?

- Contact met de klanten en met je duo-accountmanager(s).
- Maken van calculaties op basis van prijsaanvragen en deze verwerken tot offertes.
- Opvolging en bewaking van uitstaande offertes en projecten.
- Verwerken van klantorders.
- Samen met je duo-accountmanager(s) oog hebben voor de gestelde doelen.

Ben jij?

- Zelfstandig.
- Niet bang om een gesprek met "inhoud" te voeren.
- In staat om je eigen mening te geven en te onderbouwen.
- In het bezit van die "vooruitziende blik" richting de oplossing.

Heb jij?

- Minimaal een mbo-diploma.
- Kennis op het gebied van glasvezel, databekabeling en/of netwerkcomponenten is een pré.
- Ervaring met ERP/CRM software en Word/Excel.
- Een goede beheersing van de Nederlandse en bij voorkeur Engelse taal.

Wat bieden wij jou o.a.

- Werken binnen een klein en enthousiast team.
- Interne opleidingsmogelijkheden.
- Hybride werken binnen een ervaren en enthousiast team met doorgroeimogelijkheden.
- Marktconform salaris en diverse extra's zoals: Lease-a-bike, collectieve zorgverzekering, etc.

Enthousiast geworden?

Mail dan je CV en je eventuele motivatiebrief naar: u.severijn@kannegieter.nl

Heb je nog vragen? Bel dan met Michaël van Boheemen tel. 06-13852257